ebp
SOLUTIONS DE GESTION

FACTURATION ET GESTION COMMERCIALE

Devis & Facturation Classic | Gestion Commerciale Classic | Gestion Commerciale PRO

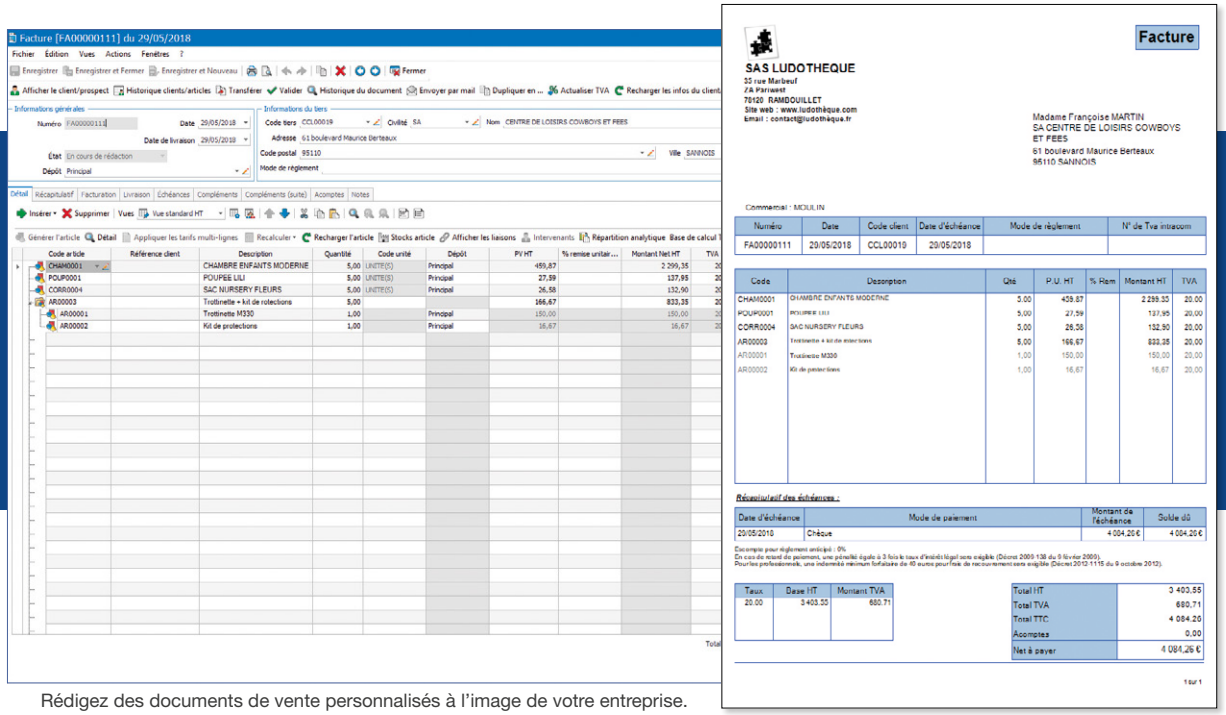
Pour optimiser l'activité commerciale de votre entreprise

Quel que soit votre secteur d'activité, gagnez en efficacité dans votre gestion en maîtrisant l'intégralité des processus de votre chaîne commerciale. Nos solutions, conformes aux règlementations en vigueur, vous accompagnent au quotidien pour :

- Gérer vos ventes, achats et stocks
- Suivre précisément vos règlements
- Disposer d'un suivi quotidien de votre activité

Parce que chaque entreprise a ses enjeux propres, trouvez la solution qui correspond à votre besoin, pour une gestion agile de votre activité commerciale.

OPTIMISEZ VOTRE PERFORMANCE AU QUOTIDIEN



GÉREZ L'INTÉGRALITÉ DE VOTRE CHAÎNE COMMERCIALE

Automatisez vos tâches administratives

Optimisez votre processus de facturation en créant, de manière quasi automatique et sans ressaisie, l'ensemble des documents de votre chaîne commerciale (devis, commande, bon de livraison, etc.). Vous limitez les erreurs, les informations étant reprises d'un document à l'autre.

Vous facturez certains clients de manière récurrente pour les mêmes prestations ? Paramétrez vos facturations périodiques et laissez le logiciel s'occuper du reste ! Les factures sont créées automatiquement, vous réduisez ainsi le temps passé à cette tâche chronophage.

Suivez vos achats et vos stocks

Ne tombez plus jamais en rupture ! Suivez précisément l'état de vos stocks, lancez vos réapprovisionnements dès que le stock minimum ou d'alerte est atteint et réalisez vos inventaires. Vous évitez ainsi le sur-stockage et les charges qui en découlent.

Si vous stockez votre matériel dans plusieurs endroits (entrepôt, magasin, etc.), vous avez la possibilité de les ventiler dans vos différents dépôts.

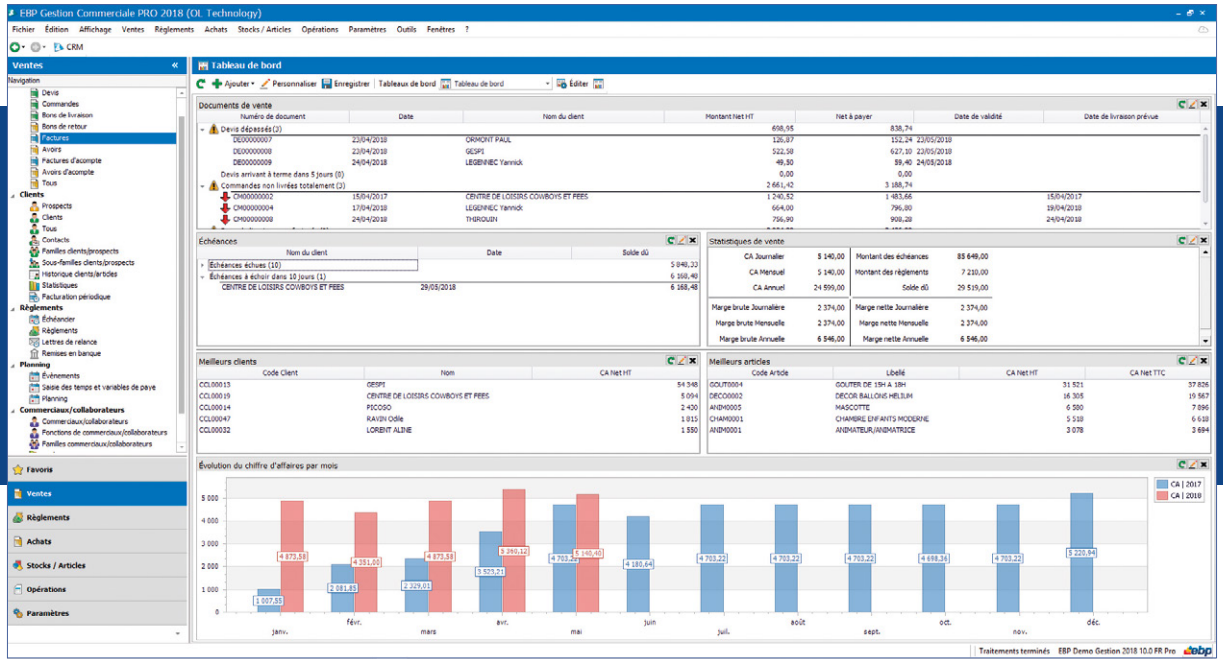
RESTEZ MAÎTRE DE VOTRE TRÉSORERIE

Gérez vos règlements et relances clients

Ne laissez plus traîner vos règlements clients ! Ce sont les retards de paiement qui mettent souvent la trésorerie des entreprises en difficulté. Saisissez vos règlements, le logiciel vous alerte des factures qui arrivent à échéances. Les relances sont centralisées dans un tableau, vous n'avez plus qu'à les générer en adaptant de manière automatique le message envoyé (relance 1, relance 2, etc.).

Suivez avec précision les impayés de vos clients

Des règlements non perçus ou rejetés par la banque peuvent être à l'origine d'importantes difficultés financières. Réagissez dès que l'incident de paiement survient : saisissez-le dans votre logiciel, ses répercussions sont automatiquement imputées aux remises en banque et données comptables. En passant le statut du client concerné en « défaut de paiement », il devient non facturable et n'apparaît plus parmi les clients actifs.



Visualisez en un coup d'œil vos indicateurs : commandes à livrer, factures non réglées, évolution du chiffre d'affaires, etc.

GÉREZ VOS RESSOURCES HUMAINES ET MATÉRIELLES

Pilotez efficacement vos commerciaux

Dans une entreprise, l'utilisation de primes sur objectif est une méthode courante. Définissez des barèmes de commissionnement suivant plusieurs critères : le type de commissionnement (CA réalisé ou encaissé, quantité, marge), le type de documents sur lequel portent les commissions (commande, facture, bon de livraison) ou encore le mode de calcul (« en tranche » ou « en global »). À chaque vente, le logiciel calcule automatiquement la commission associée au barème défini dans la fiche du commercial.

Planifiez les tâches de chacun

Suivez et organisez efficacement la répartition des tâches de vos commerciaux et intervenants. Saisissez les évènements à planifier et assignez vos collaborateurs.

Une interface intuitive vous permet de visionner le planning de chacun d'un coup d'œil afin d'en optimiser sa gestion. Filtrez les évènements par ressource nécessaire (intervenant, matériel, etc.) afin d'éviter toute erreur dans la réalisation de vos plannings. Et grâce à la synchronisation avec Outlook®, plus besoin de naviguer entre plusieurs interfaces, le logiciel centralise l'ensemble de vos rendez-vous.

PRENEZ LES MEILLEURES DÉCISIONS

Profitez d'une vision globale de votre activité

Avec le tableau de bord, exploitez les informations essentielles de votre activité : quels sont les devis en cours, les factures non réglées, les demandes de prix réalisées, le chiffre d'affaires du jour, les articles les plus vendus, etc. Ajoutez des liens vers des pages Internet que vous consultez régulièrement, etc. Vous pouvez personnaliser ce tableau de bord comme vous le souhaitez pour construire un outil au plus proche de vos besoins quotidiens.

Suivez vos résultats dans les moindres détails

Mettez en place une véritable démarche d'analyse de votre business grâce à un module de statistiques puissant via des tableaux croisés dynamiques. Vous pouvez concevoir vos propres modèles de tableaux, les façonner comme vous le souhaitez, les sauvegarder, les modifier, etc.

Vous disposez de toutes les informations pour prendre les bonnes décisions pour l'avenir de votre entreprise.

POUR ENRICHIR VOTRE SOLUTION

Gérez sereinement vos factures électroniques.

Vous travaillez avec des acteurs du secteur public ? Gagnez du temps en télétransmettant leurs factures, unitairement ou par lot, sur le portail Chorus Pro. Tout est automatisé, fini les ressaisies et les risques d'erreurs !
Vous suivez ensuite facilement l'état de leur traitement grâce à la récupération et l'actualisation du statut directement dans votre solution.

Besoin de gérer des gammes d'articles ?

Entièrement interfacé dans notre solution de Gestion Commerciale, le module « Gestion des gammes » vous permet de créer automatiquement l'ensemble des combinaisons possibles pour les articles qui composent vos gammes de produits ou services. Vous n'avez plus qu'à choisir celles que vous souhaitez commercialiser.

Ne perdez pas de temps à effectuer la mise à jour de toutes vos références manuellement. Grâce à un tableau dynamique vous pouvez modifier n'importe quel champ de la fiche article et l'appliquer sans ressaisie aux combinaisons de votre choix.

Prélevez automatiquement vos clients.

Les délais de paiement impactent votre trésorerie ? Mettez en place le prélèvement en ligne de vos clients avec la solution de notre partenaire GoCardless. Ajoutez vos mandats en quelques clics puis collectez et suivez ensuite vos paiements. Vous êtes ainsi maître de votre trésorerie !

PARTAGE D'EXPÉRIENCE

« À la création de la société en 2015, notre Expert-Comptable nous a recommandé EBP pour simplifier la gestion de notre entreprise. La prise en main a été très ludique. Rédaction de devis et factures, état de stocks, statistiques… nous sommes très contents de ce logiciel complet et simple d'utilisation. »

M. Gouelibo,
Gérant de la société IANOS

Retrouvez l'ensemble de nos témoignages sur ebp.com

ebp
SOLUTIONS DE GESTION

FACTURATION ET GESTION COMMERCIALE

Devis & Facturation Classic | Gestion Commerciale Classic | Gestion Commerciale PRO

CARACTÉRISTIQUES GÉNÉRALES COMMUNES

- Nombre de dossiers : 5
  10 à partir du niveau Gestion Commerciale PRO
- Version réseau (nous consulter)
- Assistant de navigation paramétrable
- Tableau de bord
- Personnalisation des listes de consultations (vues)
- Modèles d'impression prêts à l'emploi
- Assistant de paramétrage des documents
- Gestion des favoris et des droits (par utilisateur, groupe d'utilisateurs, colonne)
- Recherche multicritère
- Aide en ligne
- Dossier protégé par un mot de passe
- Publication, partage et consultation à distance des données depuis le site web EBP Reports On Line[1]
- Interactions avec Microsoft Office 365 (Outlook® et One Drive®)[2]
- Sauvegarde multi-supports ou en ligne (en option) et restauration de données
- Solvabilité, localisation et calcul d'itinéraire avec société.com, Mappy, Google Maps et Bing Maps[2]
- Envoi de SMS[2] via les partenaires Digitaleo, SMS Envoi et SMS to b (hors coût de SMS)
- Transfert des règlements et factures vers EBP Compta avec gestion des comptes auxiliaires
- Génération des règlements clients et factures au format du logiciel du cabinet comptable[3]
- Imports paramétrables des fichiers articles, clients, familles clients, familles articles, contacts, taux de TVA, utilisateurs, groupes d'utilisateurs et barèmes des éco-contributions
- Export des impressions au format PDF, Word®, Excel®
- Export des factures au format de facture électronique Factur-X
- Export art. L215-3 du code de la consommation
- Export schéma de la base
- Import/Export paramétrable au format CSV
- Journal des évènements
- Logiciel conforme loi anti-fraude à la TVA (art. 88 de la Loi de Finances 2016) permettant l'édition de l'attestation de conformité
- Télétransmission des factures sur Chorus Pro[2]

Devis & Facturation Classic

- Fichiers et familles clients et prospects avec contacts illimités
- Multi-adresses de facturation et de livraison
- Gestion des clients et articles en sommeil, bloqués ou partiellement bloqués
- Historique des documents de vente et des articles par client
- Articles de type bien ou service
- Familles articles
- Libellé et description de l'article
- Image associée à l'article
- Indicateurs : prix de revient, taux de marge, taux de marque, prix de vente HT, taux de TVA, prix de vente TTC
- Étiquettes avec code-barres
- Gestion des éco-contributions (DEEE et éco-mobilier)
- Devis, factures, avoirs, factures d'acompte, avoirs d'acompte
- État d'avancement des devis
- Envoi par email des documents de vente
- Transfert de devis en facture, de facture en avoir
- Historique des transferts de document
- Gestion de la TVA
- Fiches frais de port
- Frais de port HT
- Facturation d'articles non référencés dans la base
- Personnalisation des devis et factures (logo, coordonnées, mentions légales, etc.)
- Gestion des services à la personne (fiche intervenant, modèles d'attestations de services à la personne, gestion des CESU et CESUP)
- Saisie des règlements (complets ou partiels)
- Échéancier clients
- Multi-échéances, pointage entre échéances
- Gestion des écarts de règlements
- Préparation à la remise en banque (pour les règlements clients)
- Gestion des lettres de relance
- Évolution et palmarès du chiffre d'affaires, de la marge par client et du volume des ventes par article

Gestion Commerciale Classic

inclus les fonctions Devis & Facturation Classic

+

- Mode en ligne : 1 dossier, 1 utilisateur (possibilité d'en ajouter jusqu'à 3)
- Fichiers et familles fournisseurs avec contacts illimités
- Sous-familles clients et fournisseurs
- Commandes clients, bons de livraison, bons de retour, etc.
- Avoirs financiers
- Demandes de prix, bons de réception, commandes, factures et avoirs fournisseurs, bons d'entrée et bons de sortie
- État sur les demandes de prix
- Livraison et réception totale ou partielle
- Gestion des bons de retour et avoirs partiels
- Historique de toutes les pièces fournisseurs
- Impression du planning des réceptions
- Décaissement
- Visualisation des mouvements de stock
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Justification des écarts de stock
- Création de modèles d'impression
- Tarifs, simulation de tarifs et promotions
- Sous-familles articles
- Gestion des articles de remplacement
- Articles non facturables
- Saisie de règlements partiels
- Remise en banque
- Fichiers et familles commerciaux/collaborateurs
- Barème de commissionnement
- Fonction des commerciaux/collaborateurs (assistant, responsable de service, etc.)
- Gestion des commerciaux en sommeil, bloqués ou partiellement bloqués
- Statistiques sur les clients, articles, fournisseurs, documents sous forme de tableaux ou graphiques
- Liaison avec les sites e-commerce[2] Oxatis, ePages, etc. : envoi des articles vers le site, récupération automatique des commandes
- Liaison avec EBP CRM Classic[4] : synchronisation des articles, tiers, devis, etc

Gestion Commerciale PRO

inclus les fonctions Gestion Commerciale Classic

+

- Mode en ligne : 2 dossiers supplémentaires et possibilité d'ajouter jusqu'à 11 utilisateurs
- Création de champs personnalisés
- Multi-langue et multi-devise
- Classification supplémentaire avec la notion de groupe (paramétrage jusqu'à 2)
- Nomenclatures commerciales
- Gestion des articles liés
- Impression des articles invendus sur une période
- Tarifs multi-lignes
- Matériels et familles matériels
- Télétransmission par lot des factures sur Chorus Pro[2]
- Facturation périodique
- Prélèvement et virements SEPA nationaux et internationaux
- Prélèvements automatiques via la liaison avec GoCardless[2] (hors commission déduite)
- Tableau de gestion des relances clients
- Impression de lettres de relance
- Publipostage
- Gestion des impayés
- Remise à l'encaissement ou à l'escompte
- Gestion de la DEB/DES
- Gestion de l'auto-facturation (ou mandat de facturation)
- Gestion des frais d'approche
- Stocks en multi-dépôt (jusqu'à 3 dépôts)
- Import de données par douchette
- Gestion de planning (évènements, saisie des temps et variables de paie, etc.)
- Tableau de bord, statistiques et alertes paramétrables
- Liaison avec EBP CRM PRO[4]

Module Gestion des gammes[5]

- Création illimitée de gammes et de critères
- Combinaison de 5 gammes dans un article gamme
- Mise à jour et modifications des combinaisons par article détail ou par article gamme
- Saisie des documents et visualisation du stock par article gamme ou par article détail
- Statistiques de gammes

Liste des fonctions non exhaustive

(1) Service inclus dans les Offres de Services PRIVILEGE, PREMIUM ou payable séparément. Pour plus de détails, nous consulter.
(2) Nécessite la souscription à une Offre de Services PRIVILEGE ou PREMIUM
(3) EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, FIDUCIAL, GESTIMUM, INFORCE
(4) Logiciel à acquérir séparément, uniquement disponible pour le mode licence.
(5) À acquérir en supplément.

Retrouvez les configurations conseillées pour l'utilisation de ces logiciels sur www.ebp.com.

EBP INFORMATIQUE SA au capital de 1 million d'euros • ZA du Bel Air • 78120 Rambouillet • RCS VERSAILLES B 330 838 947 • Tél : 01 34 94 80 00 • Fax : 01 34 85 62 07
www.ebp.com • Document non contractuel • L'éditeur se réserve le droit de modifier la liste des fonctionnalités décrites • juillet 2019 1955

FACTURATION ET GESTION COMMERCIALE

Devis & Facturation Classic | Gestion Commerciale Classic | Gestion Commerciale PRO

DÉCOUVREZ | COMPAREZ | CHOISISSEZ

Vos besoins	Devis & Facturation Classic	Gestion Commerciale Classic	Gestion Commerciale PRO
Gestion des ventes : devis, factures et avoirs	✓	✓	✓
Règlements et relances clients	✓	✓	✓
Statistiques détaillées et tableau de bord	✓	✓	✓
Gestion des achats et des stocks		✓	✓
Gestion des commerciaux		✓	✓
Nomenclatures commerciales			✓
Gestion des impayés			✓
Virements et prélèvements au format SEPA			✓
Gestion de planning			✓

MODES D'UTILISATION DISPONIBLES POUR CES LOGICIELS

☑ En ligne (sauf Devis & Facturation Classic)

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur internet
- Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes et de l'Assistance téléphonique

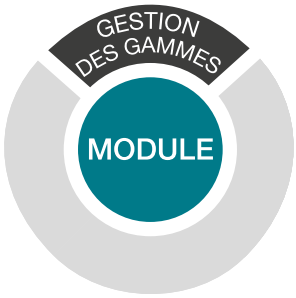
☑ Licence

- J'achète mon logiciel
- Je l'utilise sur mon ordinateur

ebp SOLUTIONS DE GESTION

LOGICIELS DE GESTION

Gestion des gammes



Déclinez en un clic vos articles selon les critères de votre choix

Totalement intégré à EBP Gestion Commerciale PRO et EBP Point de Vente PRO, le module « Gestion des gammes » est un gain de temps pour tous les entrepreneurs qui ont besoin de décliner leurs articles.

Création, mise à jour, gestion des ventes et des achats, statistiques, ce module sera à vos côtés pour gérer vos gammes en toute simplicité.

Définissez vos différentes gammes

Votre activité vous impose de travailler avec de nombreuses références ? Facilitez-vous la création de vos articles en paramétrant en amont les différentes gammes que vous gérez. Vous vendez du vin ? Créez par exemple les gammes « millésime », « récompense » et « couleur » et associez-y des critères afin de faciliter ensuite la création de vos articles.

Déclinez vos articles en quelques clics

Créez votre article de référence « vin de Bordeaux » et rattachez à cette référence la déclinaison qui lui convient : 5 millésimes, 4 récompenses et 2 couleurs. Le logiciel se charge de créer automatiquement les 40 combinaisons possibles !

Mettez à jour ou modifiez communément les articles déclinés

La déclinaison d'articles enrichit considérablement votre base, et sa mise à jour peut vite devenir fastidieuse si vous devez passer sur chaque fiche article. Le module propose ainsi, depuis l'article gamme, un tableau dynamique permettant de modifier n'importe quel champ de la fiche article (prix de vente ou d'achat, code fournisseur, unité, etc.) en l'appliquant aux articles sélectionnés.

Gagnez du temps lors de vos réceptions de marchandises

Vous recevez de votre fournisseur une commande comportant un article se déclinant en différentes gammes (ex : millésime, récompenses, couleur). Lors de la création de votre bon de réception, le logiciel se charge automatiquement d'inclure toutes les combinaisons. Cette fonction est disponible pour les documents d'achat et de vente.

Profitez de statistiques détaillées sur vos gammes

Vous souhaitez connaître le détail des ventes de votre gamme « millésime » ? Éditez des statistiques sur le palmarès des ventes : l'année 2008 est numéro 1, suivi par 2011, etc. Anticipez ainsi au mieux vos réapprovisionnements en choisissant les gammes qui fonctionnent le mieux.

MODES D'UTILISATION DISPONIBLES POUR CE LOGICIEL :

☑ En ligne	☑ Licence	☑ Locatif
▪ Je m'abonne à mon logiciel ▪ Je l'utilise sur internet ▪ Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes, et de l'Assistance téléphonique	▪ J'achète mon logiciel ▪ Je l'utilise sur mon ordinateur	▪ Je loue mon logiciel ▪ Je l'utilise sur mon ordinateur

(1) Le mode d'utilisation de votre module est obligatoirement le même que celui de votre logiciel EBP Gestion Commerciale ou EBP Point de Vente.

Fonctions Principales

Caractéristiques générales
- Module à acquérir en supplément du logiciel EBP Gestion Commerciale PRO et EBP Point de Vente PRO.
- Version réseau : nous consulter

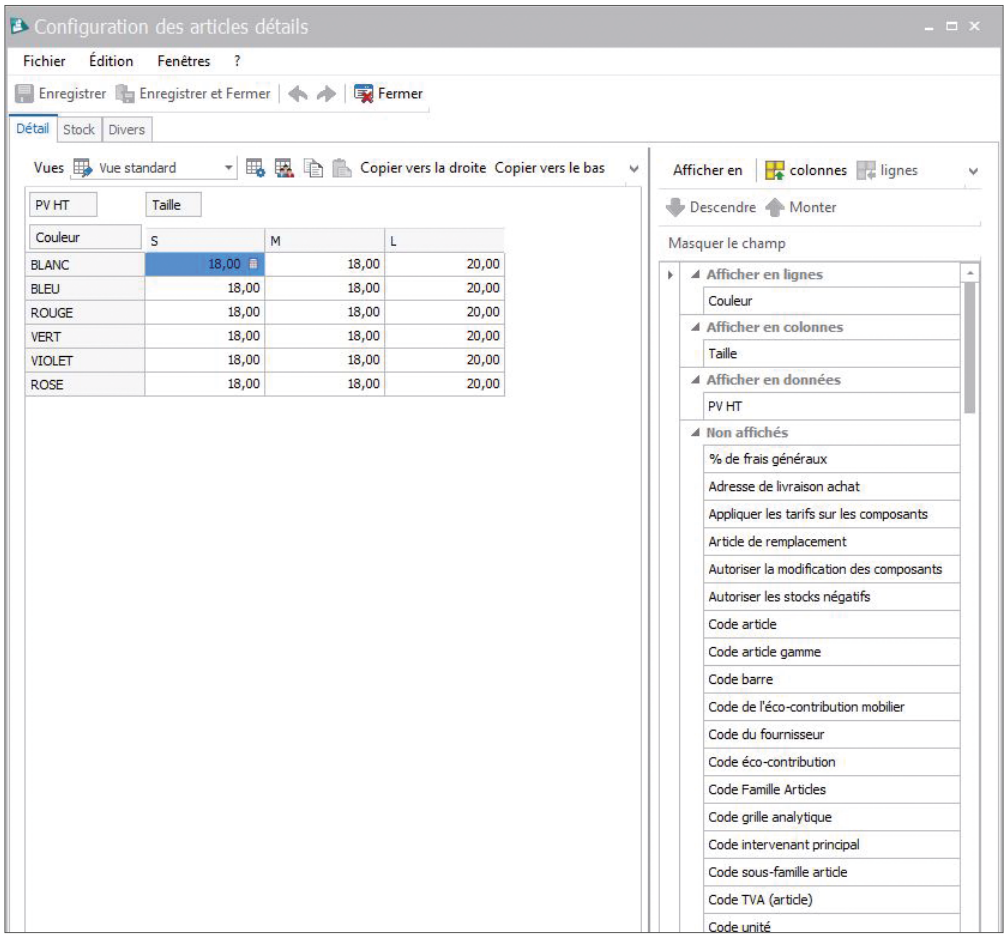
Articles
- Création illimitée de gammes (ex : millésime, récompense, couleur, ect.)
- Création illimitée d'éléments de gammes (ex : 1985, 2002, 2008, 2011, etc.)
- Création de déclinaisons types
- Choix de 5 gammes maximum par article gamme
- Paramétrage des articles gammes

Ventes/Achats
- Saisie des documents par article gamme ou par article détail
- Historique des ventes par article gamme ou par élément de gamme
- Historique des achats par article gamme ou par élément de gamme

Stock
- Saisie des documents de stock par article gamme ou par article détail
- Mouvements de stock par article gamme ou par élément de gamme

Statistiques
- Statistiques articles par article gamme ou par élément de gamme

Import/Export
- Import/Export paramétrable des articles gammes
- Import/Export paramétrable des gammes
- Import/Export paramétrable des articles détail



Mettez rapidement à jour vos déclinaisons d'articles en choisissant la variable à modifier (prix de vente HT, adresse de livraison, prix d'achat, etc.)

Retrouvez les configurations conseillées pour l'utilisation de ce module sur www.ebp.com.

EBP INFORMATIQUE SA • ZA du Bel Air • Rue de Cutesson • 78120 Rambouillet • Tél : 01 34 94 80 00 • Fax : 01 34 85 62 07 • www.ebp.com • SA au capital de 1 million d'euros • RCS VERSAILLES B 330 838 947 • NAF 5829C • TVA IC FR 49330838947 • Document non contractuel • Toutes les marques et produits cités appartiennent à leurs propriétaires respectifs • Juin 2017